



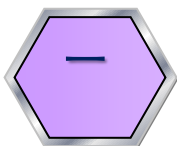
浦发银行
SPD BANK

新思维·心服务

浦发银行中小企业 融资服务介绍

2013. 11

目 录



我们的服务理念及基本流程



我们能为您提供什么？（模式与产品）



如何多渠道帮您融资？（平台及渠道）



为协会会员提供特色融资产品

第一部分 我们的服务理念及基本流程



服务理念



专营队伍



基本业务流程

我们的服务理念

做中小企业的全程合作银行



新思维 + 心服务



携手 成长 共赢



成长型企业金融服务
SPDB SME Banking Solution

我们的服务团队

中小企业业务经营中心

主要职能：负责区域内中小微企业金融业务的经营和管理。通过直接营销、企划管理和授信管理，全面开展中小企业金融业务经营，提供便捷、高效的服务。

西安中小企业专营支行

由陕西省中小企业局、西安市经开区与我行三方联手打造，专注于中小微企业金融业务，通过专营支行获取融资的中小微企业将享受财政贴息以及风险补偿。

全辖所有经营机构均开展中小微企业金融业务

我们的基本业务流程



第二部分 我们能为您提供什么？

服务模式与产品体系

- 1 成长型企业金融服务方案
- 2 融资产品体系
- 3 五宝一厂

成长型企业金融服务方案

助推器“第一档”——日常经营金融服务

服务内容:



助推器“第二档”——规模扩张金融服务

服务内容:



助推器“第三档”——跨越成长金融服务

服务内容:

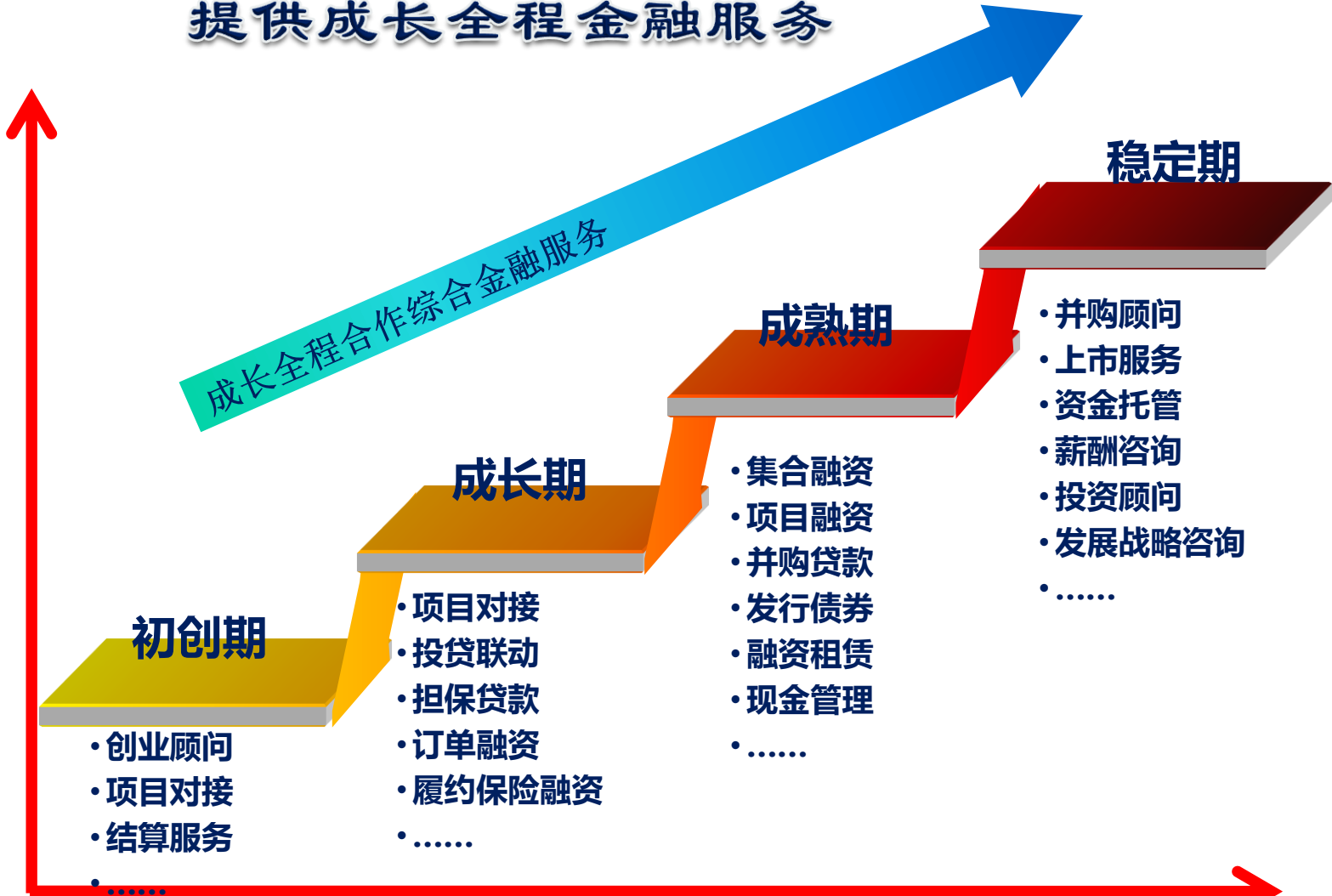


提供成长全程金融服务

合作伙伴

构筑多方共赢金融平台

- 证券公司
中介机构
并购基金
- 信托公司
融资租赁
产业基金
- 风险投资
担保公司
保险公司
- 创业基金
天使投资
风险投资



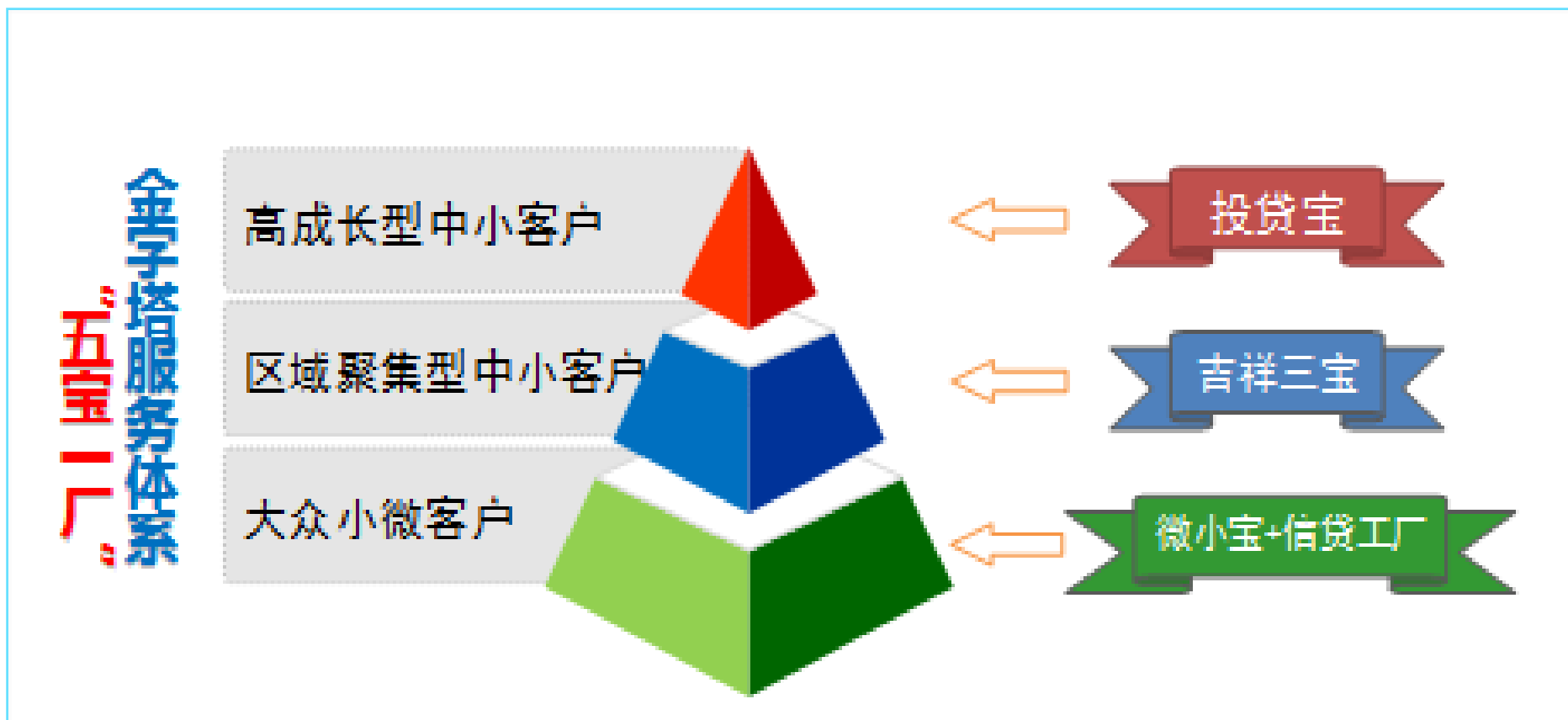
中小企业产品体系

基础产品体系：七大类、80个产品

创新授信产品体系：针对不同客户群体15个

增值产品体系：“存贷赢”、“吉祥三宝大礼包”

浦发银行“五宝一厂”中小微综合服务金融模式



投贷宝模式

“投贷宝”即投贷联动，是指银行与风险投资基金、私募股权基金结成战略联盟，以高成长型中小企业为目标客户，在风险投资机构提供专业支撑或股权投资的基础上，浦发银行以债权形式为目标企业提供融资支持，形成**股权投资和银行债权融资**的联动融资模式。

“吉祥三宝” 含义

是品牌、是产品、是模式、是手段

吉祥

“三宝”



园区

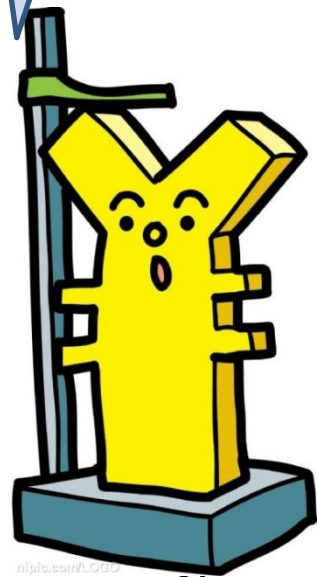


交易市场



核心企业

二区一链
是目标市场、
是客户群体



● 具体内容和特点——银元宝 ●

取银行、园区、担保公司
三个主要参与方首字的谐
字

浦发银行、园区、担保公
司等第三方平台多方联手
，为园区中小企业送出“
银元宝”



银通宝——模式特点

银通宝特点

便捷

■ 遵循高效、便捷的原则

■ 采用标准化的要求和流程

高效

■ 根据交易市场入驻商户共性经营特征，切入商户贸易链

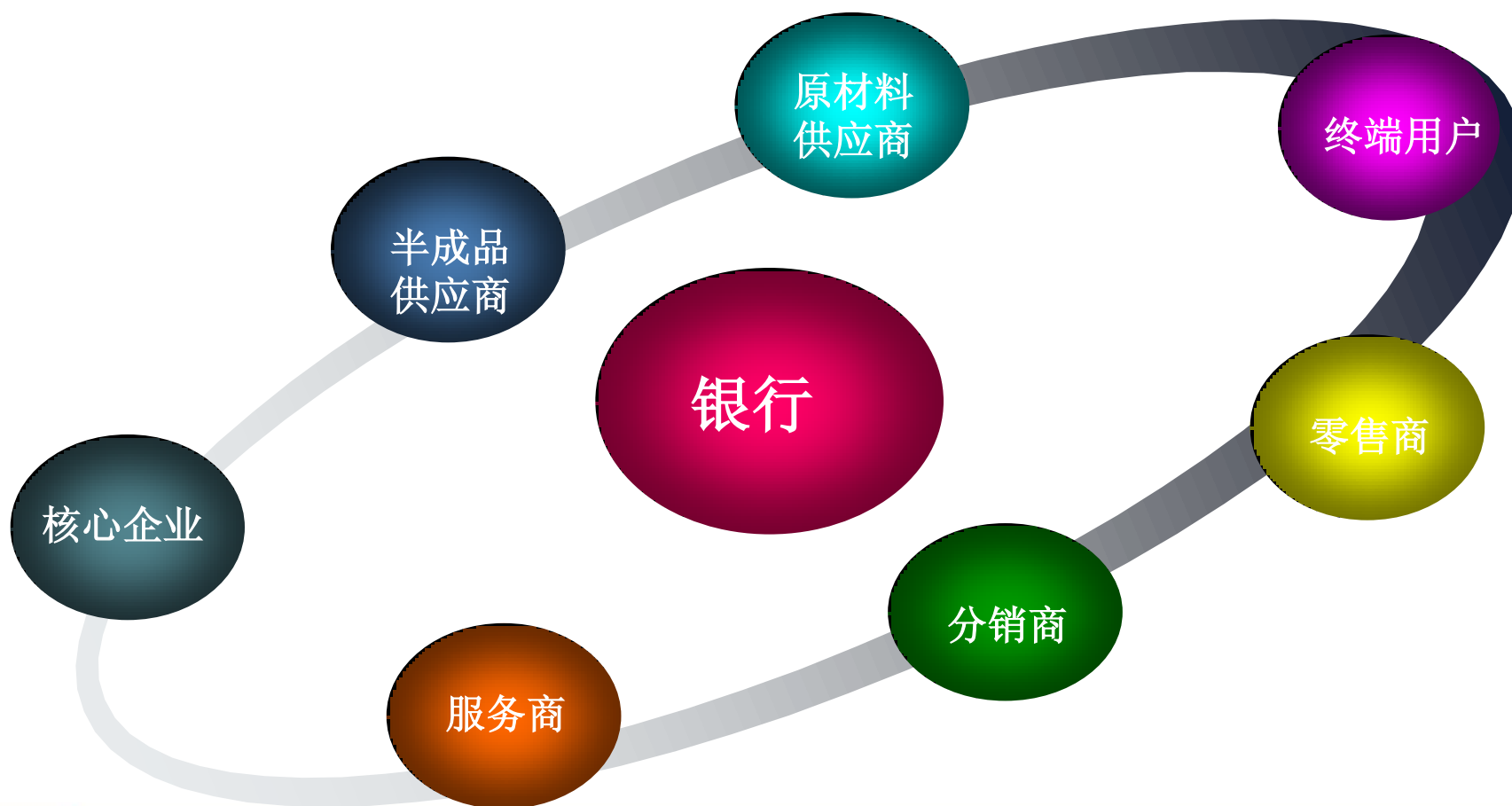
■ 组合多元化产品和服务

引航财富
高效通达



银链宝——模式特点

环环相扣：打通供应链全流程



微小宝+信贷工厂

小巧灵快 高效融通



**针对小微企业
融资需求创新而
出的金融模式**

“微小宝”系列产品

网络循环贷

小额信用贷

微小宝

积分贷

组合贷

第三部分 如何多渠道帮您融资

业务平台及渠道



平台和渠道的作用



业务平台类型

业务渠道和平台有何用？

搭建业务平台与渠道，是帮助中小企业获取融资支持的有效手段。通过构筑银行与第三方的合作关系，搭建信息共享、业务交流、互利互惠的合作平台，以批量获取具有共性特征的客户群信息，共同研究创新金融服务方式，组合业务产品，制定金融服务解决方案，批量开展中小企业金融服务业务，并可协助中小企业获得诸如担保支持、财政贴息、风险补偿等优惠政策。

与我们合作的业务渠道和平台有那些？

- 1、政府合作平台（省、市相关厅局，科技金融）
- 2、社会团体合作平台（各类协会、地方商会）
- 3、金融或机构合作平台（担保公司、股权投资机构）
- 4、“园区”合作平台（高新区、经开区、曲江）
- 5、核心企业合作平台（省内知名大企业）
- 6、交易市场、流通市场

第四部分 协会会员特色融资产品介绍



信用培养计划



巾帼联盟

“信用培养计划”业务

给予一定倍数融资支持

小型、微型优质
企业联手组池



形成保证金池



质押



是联贷联保产品的优化，区别为：**联贷不联保**

产品特点

解决小型、微型企业缺少有效抵（质）押物的烦恼

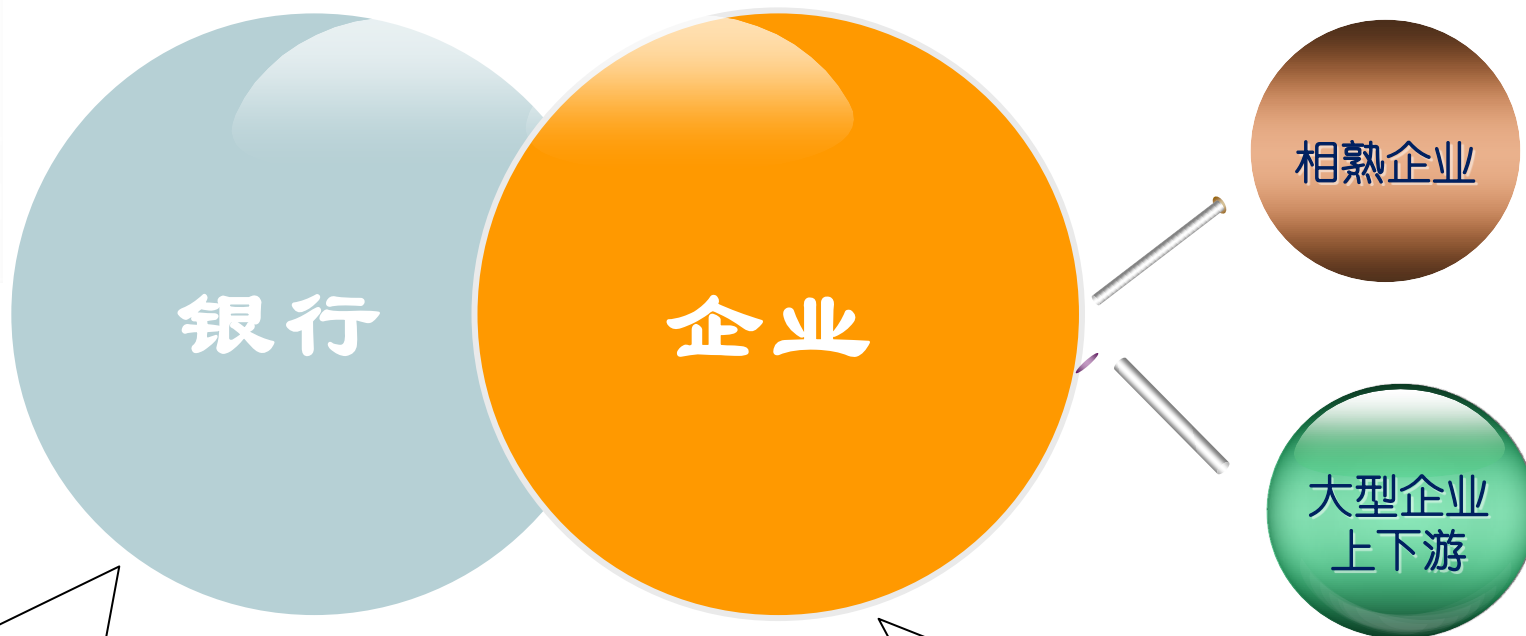
缴纳一定比例保证金，即可获得放大倍数的融资额

通过日常销售结算实现信用增级

加入计划方式灵活，联贷不联保。对企业来说风险可控。

组建模式

发起人：企业自发、自愿地组成“信用培养计划”



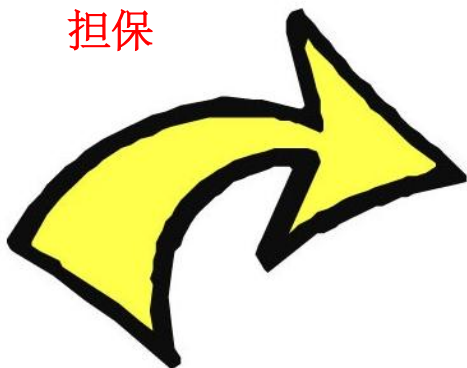
根据保证金缴纳情况，安排一定倍数融资

鼓励相互熟悉的企业或大型企业的上下游

信用培养计划保证金池管理

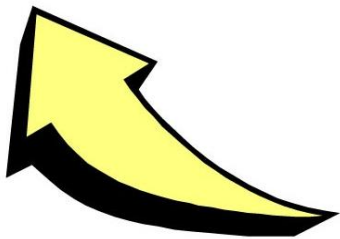
单个“信用培养计划”的保证金池

担保



所有企业的
敞口融资

撤销担保义务



所有企业归
还银行融资

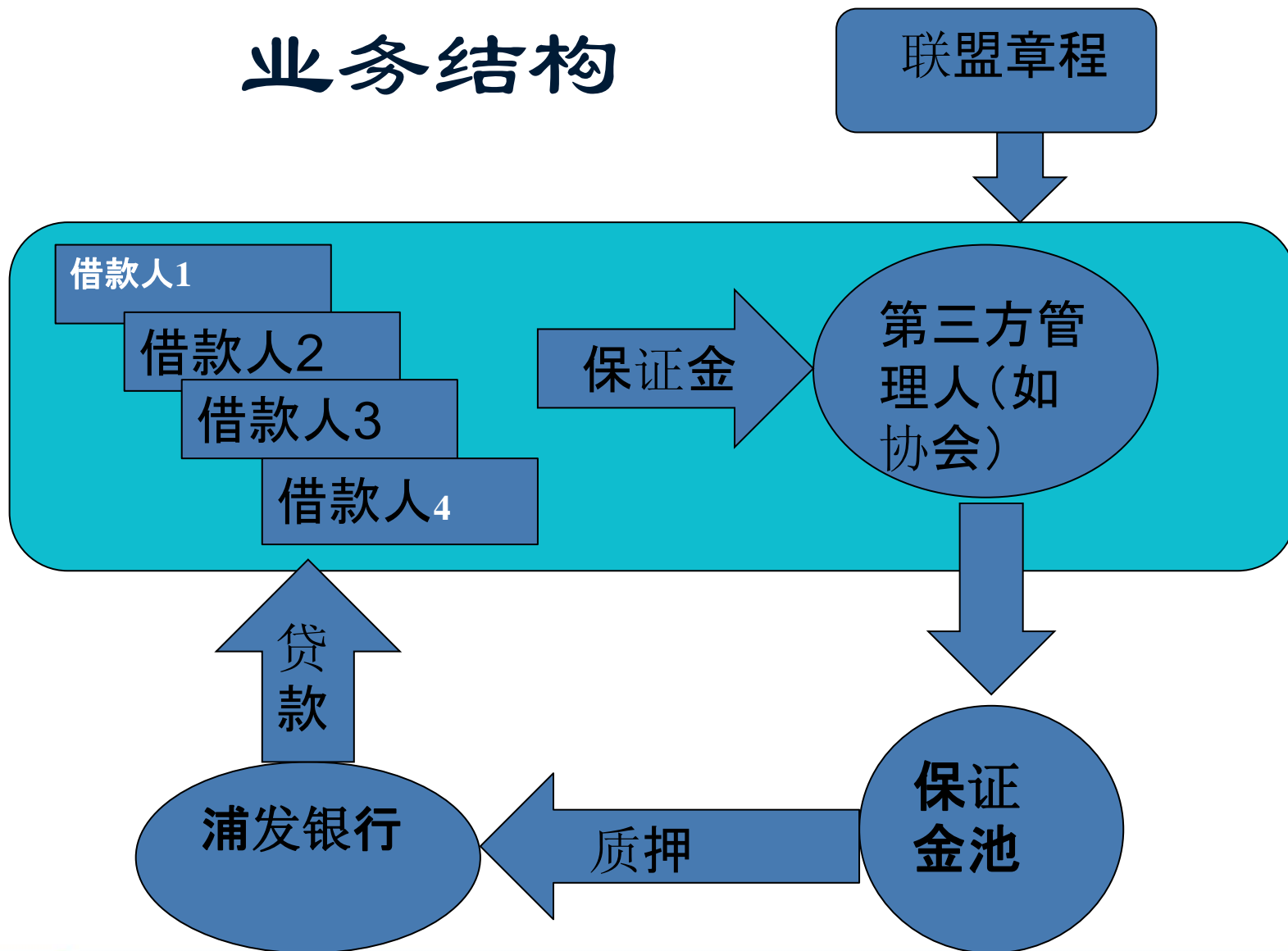


巾帼联盟业务

巾帼联盟业务

“巾帼联盟”业务，是指女企业家协会会员以**认缴一定比例保证金份额**的方式共同组成巾帼联盟保证金，并以**巾帼联盟保证金质押**作为加入联盟的各会员企业的主要担保方式，在本行获得贷款的融资模式。

业务结构



联盟组建的三个要素

联盟保证金

是指符合本行授信条件的中小企业以“风险共担、利益共享”为原则组成联盟组织，并缴纳一定数额的资金，委托专门的第三方管理机构进行管理，为联盟组织内各会员单位在本行贷款提供担保而设立的担保资金集合。

共赢联盟章程

联盟成员及第三方管理人共同遵循的管理规程

第三方管理人

受联盟成员委托，管理共赢联盟保证金，处理联盟日常事务的机构

巾帼联盟与信用培养计划的差异

巾帼联盟

会员不少于10户
引入第三方
开放式管理

信用培养计划

成员不超过8户
第三方非必须
封闭式管理

成长型企业金融服务
携手 成长 共赢



携手女企协
共创大未来

谢谢!

浦发银行坚持“助力、成长、共赢”的理念，为中小企业精心呈献“助推器——成长型企业金融服务”

携手成立，在企业起步成立的初始阶段，与其携手前行，始终关注成立发展的点滴需求，提供无微不至的关怀和扶助。
相助成长，在企业成长提速的发展阶段，与其相助相伴，努力满足发展壮大的特色需要，给予全新全面的产品和服务。
共赢成功，在企业经营升级的腾飞阶段，与其共赢成功，精心支持跨越成长的金融诉求，呈献融智多元的服务和方案。

助推器—成长型企业金融服务

- 助推，助推器“第一档”，企业日常经营金融服务。
- 助力，助推器“第二档”，企业规模扩张金融服务。
- 助长，助推器“第三档”，企业跨越成长金融服务。

特色产品：

- | | | | | |
|---------|---------|---------|---------|---------|
| ■ 黄金水道 | ■ 中期抵押贷 | ■ 共赢联盟 | ■ 玲珑透 | ■ 财务智多星 |
| ■ 动产融资速 | ■ 供应链融资 | ■ 票据融资流 | ■ 企业按揭宝 | ■ 网上贸易行 |
| ■ 网上自助贷 | ■ 循环融资易 | ■ 财务安心理 | ■ 组合授信通 | ■ 政府采购贷 |

浦发银行 20 年

创造·分享 共同成长

客服热线 95528 www.spdb.com.cn